

Что меняется для вас

ЦИФРЫ И ЭФФЕКТЫ РЕШЕНИЯ; ДАЛЬШЕ — КАК МЫ ПРИВЛЕКАЕМ ПРАКТИКОВ.

- Компания начинает работать по методам, которые уже подтвердили свою эффективность на рынке
- Опыт эксперта остается в материалах компании и продолжает работать после окончания проекта
- Вы платите не за присутствие эксперта, а за то, что его способ работы становится вашим

01 ПРИМЕР

В2В-компания

Разбор логики закупки на стороне клиента с практиком из этой среды

7 часов

итоговый материал для команд заказчика

16%

снижение оттока после перестройки предложения

72 часа

от запроса до выбранного эксперта

ЗАДАЧА

Компания продавала корпоративным клиентам свои услуги и не понимала, по каким правилам те выбирают подрядчика: с кем сравнивают, на что смотрят в первую очередь, кто участвует в решении. Опросы клиентов не давали

необходимой конкретики. Внутри компании такого опыта не было: вся команда знала процесс со стороны продавца.

ЧТО БЫЛО СДЕЛАНО

- Определили признаки нужного опыта: практик, который сам принимал решения о подрядчиках в компании такого типа, и определили формат передачи опыта — 7 часовых вебинаров
- За 72 часа мы нашли и согласовали с клиентом эксперта под задачу
- Перед взаимодействием эксперта с клиентом мы структурировали его ответы так, чтобы каждый час вебинара был концентратом применимого опыта
- Эксперт разобрал принципы работы с подрядчиками на обезличенном материале: основания для сравнения, участники решения, типичные причины отказа. Конфиденциальные данные конкретных компаний не использовались
- Подготовленные материалы вебинаров переданы компании, благодаря чему сотрудники, не участвовавшие в вебинаре, получили к ним доступ

ЧТО ИЗМЕНИЛОСЬ

Команды перестроили предложение под клиента. В результате отток клиентской базы снизился на 16% — по данным заказчика.

Источник данных: внутренняя отчетность заказчика.

Все кейсы →

Первый шаг: описание опыта и подтвержденные кейсы практиков, которые будут работать над задачей в рамках проекта — за 60 минут, бесплатно

Как решаем эту задачу ↗

СЛЕДУЮЩИЙ ШАГ

Что будет на разборе

30 минут онлайн: сверим задачу, доступные источники опыта и возможный результат первого этапа. Презентацию и ТЗ готовить не нужно.

Или напрямую: [Telegram @vikky_duck](https://t.me/vikky_duck) · [+7 964 584 22 25](tel:+79645842225)

ДРУГИЕ СИТУАЦИИ

Масштабирование практик,
которые приносят результат



Реализация большого объёма
обучения без потери качества



[Все услуги](#) →

БЕЗ ВОДЫ!

withoutwater



withoutwater.ru